



Unser Mandant ist ein Unternehmen im gewerblichen Finanzierungsmarkt und als Banktochter eingebunden in den Konzern. Sie bieten ihren Geschäftskunden ein attraktives Fahrzeugleasing in Verbindung mit hochwertigen Serviceleistungen im Fuhrparkmanagement. Sie entwickeln im Rahmen individueller Fuhrparkmanagementlösungen einzigartige Mobilitätskonzepte. Dabei stehen fachkundige Beratung, einzigartiger Service und die Minimierung der Mobilitätskosten im Mittelpunkt. Verstärken Sie ab sofort den Vertrieb in der Region München und steigen ein als

Vertriebsspezialist Flottenmanagement (m/w)
PKW

Ihre Aufgabe

- Aktiver Verkauf im Bereich des Fahrzeugleasing / Flottengeschäft
- Kompetente und professionelle Beratung von Zielkunden über die Vorteile des Leasings als Finanzierungsalternative sowie der Auslagerung von Dienstleistungen im Rahmen des Full-Service-Leasings und des Fuhrparkmanagements
- Abstimmung und Zusammenarbeit mit den Bank-/Leasingmitarbeitern und deren regionalen Vertriebsteams
- Angebotskalkulation, professionelle Rahmenvertragserstellung sowie Vertragsabschluss
- Unterstützung bei der Beschaffung von Bonitätsunterlagen

Ihre Voraussetzung

- Begeisterungsfähig und Durchhaltevermögen
- Hunter mit Benzin im Blut
- Hervorragende Fachkenntnisse im Automobilmarkt insbesondere im Fuhrparkmanagement
- eine solide kaufmännische Ausbildung, vorzugsweise als Automobil- oder Bankkaufmann/-frau
- Seriosität, positive Ausstrahlung sowie Verhandlungssicherheit

Ein der Position entsprechendes Vergütungspaket sowie ein neutrales Firmenfahrzeug sind selbstverständlich.

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre aussagefähige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an unsere Adresse oder nehmen direkt Kontakt mit uns auf. Selbstverständlich berücksichtigen wir Ihre Sperrvermerke.

Weitere Informationen erhalten Sie von Herrn Hiereth unter Tel.-Nr. 0173 381 82 42.
Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!
Herbert Hiereth